



Vous êtes passionné par la vente et désirez faire partie d'une organisation dynamique ; les **Aigles de Trois-Rivières** sont à la recherche d'un représentant des ventes pour la saison 2018. Sous la supervision du directeur général et du vice-président au développement des affaires, le représentant des ventes aura la responsabilité d'augmenter les ventes de partenariats entre les différentes entreprises de la Mauricie et l'organisation des Aigles afin de créer des relations d'affaires profitables pour les deux parties.

PROFIL

- Personnalité affable, souriante, charismatique et passionnée ;
- Personne proactive et motivée par l'atteinte des objectifs ;
- Sens de l'organisation, rigoureuse, bonne gestion des priorités et sens du leadership;
- Aptitude à travailler en équipe et à la collaboration ;
- Capacité à supporter la pression et à réagir professionnellement aux imprévus ;
- Bonne connaissance du baseball et culture générale permettant d'être à l'aise avec différents types de clientèle

RESPONSABILITÉS

- Collaborer à l'élaboration du plan stratégique;
- Collaborer à l'établissement des objectifs de vente pour la saison;
- Maintenir le budget du département des ventes;
- Collaborer à la conception des outils de vente;
- Mettre de l'avant les stratégies de vente de CiscoVision ;
- Mettre de l'avant les stratégies de vente des matchs et de la terrasse;
- Collaborer à l'élaboration du plan de commandites;
- Collaborer à la création des documents de commandites;
- Responsable du suivi de réalisation des commandites tel que décrit dans les contrats;
- Responsable du suivi de satisfaction des commanditaires en cours de saison;
- Établir les partenariats pour les repas des joueurs ;
- Participer à la sollicitation des anciens et nouveaux commanditaires;
- Trouver de nouvelles stratégies de revenu;
- Être présent aux matchs pour accompagner les clients et partenaires.


FORMATION ET EXPÉRIENCE

- Détenir un diplôme d'études collégiales ;
- Formation en vente, marketing ou tout autre domaine connexe ;
- 2-3 années d'expérience pertinentes en vente, représentation, organisation événementielle ou autre ;

- Posséder des contacts auprès des entreprises de la Mauricie, du Centre du Québec et de Lanaudière, un atout ;
- maîtrise des logiciels de la suite Office et de l'informatique en général ;
- Excellentes aptitudes à communiquer ;
- Excellente maîtrise du français et bonne connaissance de l'anglais ;

CONDITIONS DE TRAVAIL

- Poste saisonnier de mars à octobre
- Salaire compétitif + commissions sur les ventes
- Horaires variables selon la saison
- Date limite pour postuler : 19 mars 2018

 Faites parvenir votre CV à g.lavigueur@lesaiglestr.com